

ОСНОВНІ ПРИНЦИПИ ВІДНОСИН З ЗАЦІКАВЛЕНИМИ СТОРОНАМИ

Як показано на діаграмі нижче, **зацікавлені сторони можна розділити на чотири категорії**:

- Зацікавлені сторони, які володіють **великою владою та зацікавлені в проблемі** – вибудовуйте стосунками з ними дуже прискіпливо.
- Зацікавлені сторони з **високою владою, менш зацікавлені у справі** – підтримуйте їх задоволення та комфортн; будьте обережні, щоб своїми наступними діями не порушити їхні інтереси.
- Зацікавлені сторони зі **слабкою позицією, але дуже зацікавлені в проблемі** – детально та регулярно інформуйте їх, стежте за тим, чи об'єднуються вони з сильними.
- Зацікавлені сторони із **слабким впливом і владою та менш зацікавлені** – спостерігайте та контролюйте їхню позицію та поведінку.

